

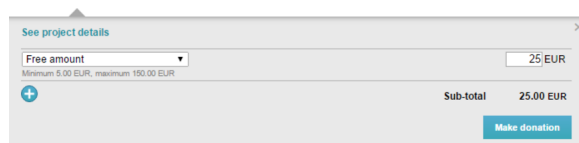
Technologies partenaires

 Deprecated content



Gestion des dons - Common Cents *

Les donations représentent un moyen de donner une dimension sociale à votre vente en ligne. Elles permettent à vos internautes d'accomplir un geste solidaire lorsqu'ils procèdent à un achat régulier sur la billetterie de votre établissement. A travers le micro-don, vos internautes peuvent par exemple apporter leur soutien financier à un projet de restauration d'art ou à une œuvre caritative de votre choix. Common Cents gère également l'émission des reçus fiscaux.



Livvable:

- Ouverture d'une interface permettant l'émission des reçus fiscaux

COMMANDER

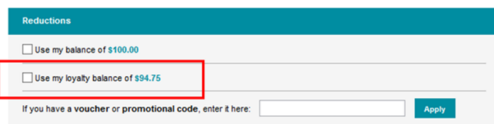


Programme de fidélité - Rewards4Group *

SecuTix et Rewards4Group (France et Royaume-Uni) s'associent afin de fournir un programme de gestion de la fidélité omnicanal totalement intégré à la billetterie.

Rewards4Group se décline en plusieurs solutions par type de disciplines sportives: Rewards4Rugby, Rewards4Cricket, Rewards4Golf... Chaque solution permet de cumuler des points soit sur les achats en ligne soit lors d'achats effectués en magasins à travers un réseau de plusieurs milliers d'enseignes physiques affiliées à Rewards4Group. Les actions donnant droit à des points ainsi que leur date de valeur est à définir conjointement avec Rewards4Group.

Le contact peut ensuite choisir de "dépenser" ses points sur un grand nombre de shops en ligne affiliées avec Rewards4Group dont bien entendu les filières de vente SecuTix.



[Informations complètes sur ce partenaire ici](#)

Livrables :

- Création d'une interface avec Rewards4Groups permettant l'envoi des données depuis SecuTix pour que R4G puisse récompenser les contacts



Yield management - Tech 4 Team *

A l'heure actuelle, une tarification flexible est pertinente dans tous les domaines où l'offre et la demande fluctuent en fonction d'une multitude de paramètres.

SecuTix a choisi de collaborer avec Tech'4Team. Cette société menée par deux entrepreneurs passionnés et diplômés de HEC Paris et ENSAE ParisTech propose en effet une solution de Yield Management dédiée aux professionnels de la culture, des loisirs et du sport. De savants algorithmes couplés à une équipe de yield managers expérimentés, vous permettent d'adopter une tarification évolutive et pertinente pour vous et vos publics. Leur credo est simple et efficace : la bonne place, au bon moment, au bon tarif.

Livrables :

- Ouverture d'une interface entre SecuTix et Tech4Team permettant une mise à jour dynamique des grilles tarifaires de vos événements.
- Une filière de vente dédiée

COMMANDER



Plan 3D - Pacifa Decision /3D Digital Venue €€€€

Optez pour un plan de salle immersif en 3 dimensions ! Offrez une expérience inédite à vos utilisateurs en les plongeant au cœur de votre salle/stade.

L'un de nos partenaires PACIFA Decision ou 3D Digital Venue peut vous aider à réaliser un plan de salle 3D des plus réalistes.

 Unknown Attachment

[Informations complètes sur le plan de salle 3D ici](#)

Livrables :

- Intégration du plan de salle 3D hyper réaliste
- Vue de la place

- Mise à disposition de la méthode de paiement R4G (selon le métier choisi) permettant de payer avec leurs points au guichet ou en ligne.

COMMANDER



Auto-complétion des adresses postales - Pca-Predict

€€€€€ – €€€€€

Cette fonctionnalité permet de compléter les adresses postales au guichet et en ligne grâce à un partenariat avec Pca-Predict. Ce système permet non seulement de gagner du temps mais surtout de maintenir un fichier contacts propre et avec un très faible taux de NPAI.

Livable :

- Création d'une interface permettant l'auto-complétion des adresses postales.

COMMANDER



Ventes de billets par SMS - IDMobile (FR et CH) *

Notre partenaire suisse IDMobile est spécialisé dans le paiement par SMS. Cela vous permet d'offrir à vos publics la possibilité d'acheter des billets grâce à l'envoi d'un simple SMS. Le montant leur sera facturé directement sur la facture de leur opérateur mobile. Le client reçoit en retour un SMS contenant un lien qui, une fois ouvert affiche le code-barres du billet.

Livable:

- Une interface
- Une filière de vente dédiée

COMMANDER



Paieement avec PayPal €€€€€

COMMANDER



Assurance annulation - JMM Lloyd's *

Avec l'assurance annulation, c'est la garantie d'organiser vos grands événements en toute quiétude! L'assureur JMM Lloyd's qui offre des assurances annulation aux organisateurs d'événements depuis les années '90 s'occupe de rembourser vos clients en cas d'annulation et gère les éventuels litiges.

[Informations complètes sur l'assurance annulation ici](#) (en anglais uniquement)

Livrables:

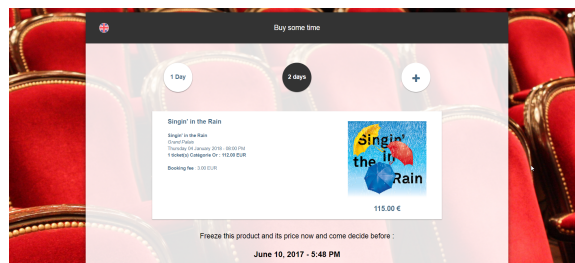
- Une interface et une filière de vente dédiée en temps réel.

COMMANDER



Pause d'options en ligne - Optionizr *

Les internautes ont la possibilité de poser des options sur les places de spectacles de leur choix et valider le choix des places ultérieurement. L'internaute peut choisir la durée de la réservation (selon les possibilités que vous avez déterminées): 1 jour, 2 jours, etc. Et durant ce délai, les places de son choix sont bloquées et ne peuvent être vendues.



Livrables:

- Une interface permettant de gérer les options posées
- une filière de vente dédiée permettant de déterminer la durée maximum de la pose d'option et le reporting

COMMANDER



Boostez vos ventes - Delight-Data *

Offrez simplement la possibilité à vos clients de payer en ligne avec PayPal. PayPal représente un moyen de paiement en ligne simple, rapide et sécurisé pour vos clients.

Livrable:

- Le paramétrage d'un moyen de paiement

COMMANDER



Datamart pour le monde du sport - Two Circles

€€€€

Two Circles est solution de conseils en marketing et business analyse. Leur datamart permet d'agréger vos données afin de développer des stratégies marketing fines et efficaces.

Livrable:

- Mise à disposition des données de SecuTix dans Two Circles via une interface

COMMANDER



Business Intelligence pour le spectacle vivant et musées -

KulturPlanner €€€€

KulturPlanner est leader dans le domaine de la BI et du conseil pour le spectacle vivant et les musées dans les pays germanophone. Grâce à son outil "Compact", KulturPlanner propose un outil de BI pertinent via des dashboards pré-conçus.

Livrable:

- Mise à disposition via une interface des données billetterie en vue d'une exploitation dans *Compact*

COMMANDER

Delight est une plateforme digitale dédiée aux producteurs de spectacles vivants et permet à ses utilisateurs de mieux cibler leurs opérations de communications.

Livrable:

- Une interface avec Delight Data

COMMANDER



Analyse et campagnes marketing pour les Fans -

SportsAlliance €€€€

SportsAlliance est une entreprise britannique dédiée à la mise en place de la gestion de la relation entre les clubs sportifs et leurs fans. Leurs outils vous permettent d'exploiter vos données afin de renforcer les liens entre votre communauté et vos fans.

Livrable:

- Mise à disposition des données de SecuTix dans SportsAlliance via une interface

COMMANDER



Gestion des paiements par échéances - Slimpay

€€€€

Slimpay vous permet de gérer facilement les paiements récurrents via SEPA et BACS.

Livrable:

- Interface avec Slimpay qui active les fonctionnalités de gestion des paiements par échéances

COMMANDER

* L'activation de ces services ne vous sera pas facturée par SecuTix mais des frais peuvent être appliqués directement par nos partenaires selon le contrat que vous aurez avec eux.