

TUTORIAL DE ACCIONES HABITUALES DE CAJA

El objetivo del presente tutorial es explicar de manera detallada las distintas acciones que se pueden realizar dentro de la interfaz de taquilla.

1. Creación de fondo de caja

La creación del fondo de caja deberá realizarse de forma diaria por un operador que disponga de acceso al menú de organismo. Dicho operador deberá estar marcado como supervisor del resto de operadores de caja.

Por lo tanto, veremos en primer lugar cómo configurar la jerarquía para crear un operador responsable de cajas. Para ello vamos, dentro del contexto de organismo, a "Operadores" → Operadores". Una vez dentro del menú seleccionamos el operador que ejercerá el rol de supervisor haciendo doble click sobre su nombre. En la ventana emergente, seleccionamos "Responsabilidad" en el menú izquierdo. Seguidamente, seleccionamos los operadores que han de estar bajo su responsabilidad de la caja "No es responsable de" y los pasamos a la caja "Es responsable de" tal y como se muestra en la siguiente figura.



Figura 1. Configuración de los usuarios bajo la responsabilidad del operador "Alberto Olivares".

Una vez realizado esto podemos proceder a crear el fondo de caja. Para crear un fondo de caja debemos ir, dentro del contexto de organismo, a "Gestión venta → Fondo fijo de caja". Una vez dentro del menú, pinchamos en "+Nuevo" para crear un nuevo fondo de caja. En la ventana emergente seleccionamos el operador, escribimos el nombre interno y marcamos la fecha de inicio válida. Pinchamos en guardar y pasamos a "Movimientos".



En movimientos deberemos indicar los movimientos que se realizan sobre este fondo. Para indicar la cantidad inicial del fondo pinchamos en "+Nuevo" y en la ventana emergente seleccionamos:

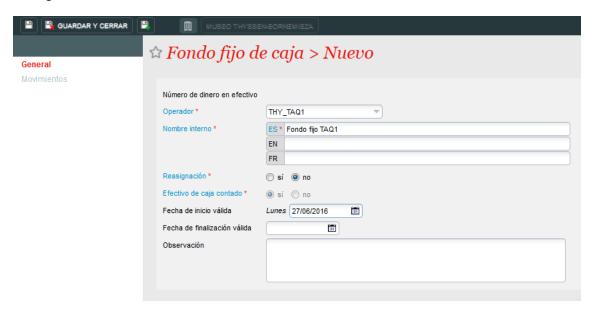


Figura 2. Configuración general del fondo fijo de caja.

- Tipo: Crédito.
- Divisa: EUR.
- Importe: Importe del fondo, por ejemplo, 300 €.
- Razón: Inicial.Nota (opcional).



Figura 3. Creación de un movimiento dentro de crédito dentro del fondo fijo de caja.

Una vez creado el fondo para los distintos operadores se podrá realizar la apertura de caja sobre la que operen.



2. Apertura de caja

Cuando el operador entre en el sistema (y siempre y cuando se haya cerrado la caja correctamente con anterioridad) aparecerá una ventana en la que se muestran los distintos fondos existentes para proceder a la apertura de caja. Para realizar la apertura de la caja basta con seleccionar el fondo deseado y pinchar en "Apertura de una caja con fondo". Análogamente, si se desea abrir la caja sin fondo, se deberá pinchar en "Apertura de una caja sin fondo".



Figura 4. Menú de apertura de caja.

3. Venta de productos

Una vez abierta la caja, el operador podrá comenzar la venta de productos. Para ello deberá pinchar en "Venta – reserva", lo que le llevará a la pantalla de venta. En esta pantalla tenemos distintas partes:

1. Añadir contacto para venta nominal: La venta en las taquillas puede ser nominal (se asocia un contacto ya existente en la base de datos o se crea un nuevo contacto sobre la marcha), o no nominal. En caso de desear realizar una venta nominal se deberá preguntar al cliente si posee una cuenta de usuario en el sistema. En caso afirmativo se deberá buscar el contacto existente en la base de datos escribiendo su nombre, email o número de contacto en el menú de búsqueda. En caso negativo, procedemos a escribir su nombre y apellidos en el menú de búsqueda y pinchamos en "Crear un nuevo contacto". Esto abrirá una nueva ficha de cliente donde se deberán completar el resto de datos. En particular podremos indicar el tratamiento de la persona (Sr. Sra., etc.), nombre y apellidos, teléfono móvil, email, si se desea crear una cuenta en Internet (desde la que el usuario podrá ver su historial de compra, comprar más tickets y beneficiarse de promociones especiales), si pertenece a alguna estructura (empresa) dada de alta en el sistema, el país, código postal, ciudad, dirección y provincia.

Los campos obligatorios están marcados en color azul y con un asterisco (*).



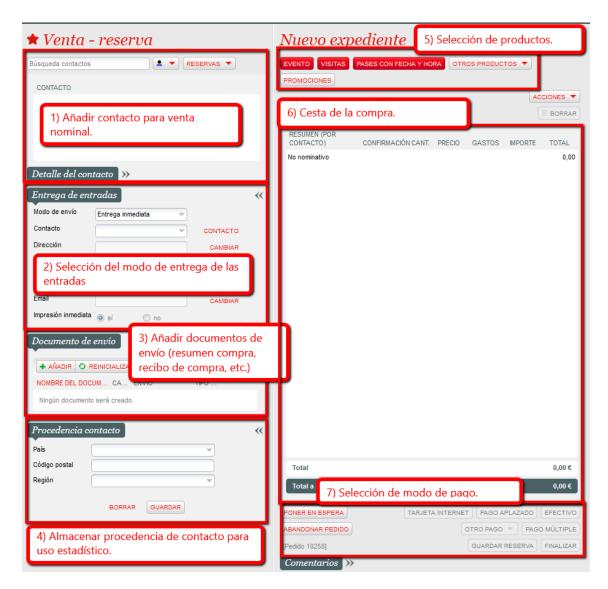


Figura 5. Diferentes secciones en las que se divide la interfaz de taquilla.



Figura 6. Búsqueda de un contacto en la base de datos.





Figura 7. Creación de un nuevo contacto en la base de datos.

- 2. Una vez seleccionado el contacto (o no, en caso de que se desee hacer una venta no nominal), el siguiente punto a realizar es la selección del modo de envío de las entradas. Al ser una taquilla, la opción seleccionada por defecto es la "entrega inmediata", la cual lanzará la impresión de las entradas una vez finalizada la compra. Sin embargo, existe la posibilidad de seleccionar otros métodos de entrega como, por ejemplo, el "Electrónico", mediante el cual las entradas (print at home y ticket móvil) son enviadas al área personal del cliente dentro de la página web de venta (esta opción sólo está disponible si se ha seleccionado previamente un contacto). Otras opciones disponibles (pero de un uso minoritario) son las siguientes:
 - Recogida en taquilla. No se lanza la impresión de las entradas. Este caso puede ser usado, por ejemplo, si el cliente pasará a recoger las entradas en un momento diferente a la compra. Si se selecciona este método, en el momento en el que el cliente acuda a recoger las entradas habrá que buscar el expediente e imprimir las entradas. Otro caso posible es una venta telefónica en la que el cliente no desee crear una cuenta en internet y prefiera recoger las entradas en taquilla a posteriori.
 - Correo: No se lanza la impresión de las entradas. En este caso, la empresa será la responsable de imprimir las entradas a posteriori y enviarlas por correo ordinario al cliente. Este método es utilizado por muy pocos clientes.
 - Print at home. Al igual que en el modo de envío electrónico, se envían las entradas (en este caso sólo la entrada print at home en formato A4) al espacio



personal del cliente en la página web de venta, desde donde podrá descargarla e imprimirla en cualquier momento.

- 3. Selección de los documentos de envío. En esta sección podemos determinar qué documentos se van a enviar (o imprimir) cuando finalice la compra. Habitualmente se incluye el recibo de compra (impreso por la impresora térmica EPSON) por defecto. Existe también la posibilidad de incluir un resumen de compra en formato pdf con los detalles de la misma. El envío de este documento se realizará al email (NOTA: VERIFICAR) del cliente y sólo está disponible en caso de haber seleccionado un contacto previamente.
- 4. Registrar procedencia de contacto para uso estadístico. Durante el proceso de compra es posible registrar la procedencia del cliente final (preguntando, país y/o CP y/o región). Esta información queda registrada en la base de datos y es posible recuperarla mediante informes para su uso estadístico.
- 5. Selección de productos. Una vez llegados a este punto, el operador deberá seleccionar los productos que el cliente desea adquirir. Esta sección contiene los botones de acceso a las distintas familias de productos en SecuTix (visita, pase sin fecha, pase con fecha y hora, evento, paquetes, productos libres y servicios). Asimismo también es posible acceder a las distintas promociones existentes (ya sean porcentajes o cantidades fijas de descuento sobre el total de la compra o acceso a productos promocionados).

Veamos, a modo de ejemplo, la compra de un paquete, el cual incluye un pase sin fecha y una visita (de esta manera cubrimos la casuística más compleja. El resto de casos será similar pero de menor complejidad).

Vamos a "otros productos" y seleccionamos "paquetes". En la interfaz se mostrarán los distintos paquetes a la venta. Seleccionamos el deseado y posteriormente indicamos la categoría del asiento (un parámetro genérico y sin implicación para el caso de salas y espacios no numerados), el cupo, la subcategoría de público y la cantidad deseada de entradas.





Figura 8. Selección de una entrada de Adulto dentro del paquete "Entrada Única Individuales".

Una vez seleccionado pinchamos en "siguiente" para pasar a la pantalla en la que deberemos seleccionar la sesión para la visita (día y hora). Para ello pinchamos en la línea de visita y los horarios se cargarán a la derecha de la pantalla. Una vez seleccionada la sesión deseada por el cliente pinchamos en "Añadir a la cesta", esto nos llevará la pantalla inicial donde podremos seleccionar el modo de pago y finalizar el pedido, o añadir más productos (repitiendo el proceso que acabamos de describir o seleccionando algún producto diferente).

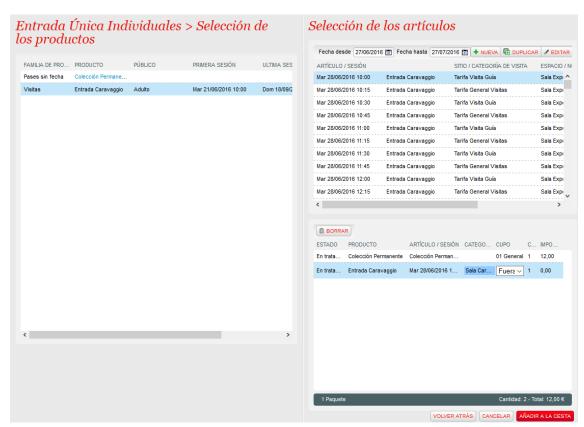


Figura 9. Selección de la sesión para la visita incluida dentro del paquete.

Para finalizar la venta deberemos seleccionar el modo de pago mediante el cual el cliente abonará el pedido.

En SecuTix existen distintos tipos de pago (no explicados aquí) entre los que se encuentran: efectivo, tarjeta, cupón externo, pago en espera, etc. Asimismo también existe la posibilidad de realizar el pago mezclando medios de pago. Si seleccionamos efectivo, aparecerá una ventana emergente en la que se indica el importe total. El operador debe incluir el importe que le proporciona el cliente y el sistema calculará el importe a devolver.

En caso de seleccionar tarjeta, si el terminal de pago está homologado e integrado por SecuTix, el importe aparecerá en la pantalla del mismo y el cliente deberá introducir su tarjeta. Cuando el pago finalice la venta se cerrará. En caso de que el terminal no esté integrado, será responsabilidad del operador introducir el importe en el mismo y



realizar el cobro. En este caso el modo de pago deberá estar configurado como Externo

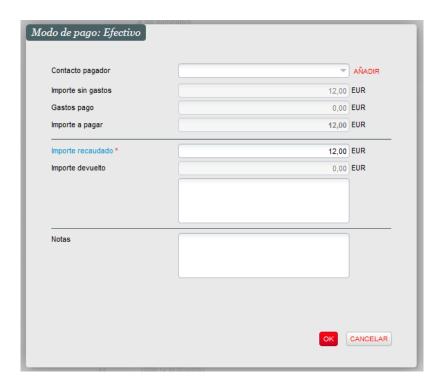


Figura 10. Menú de pago en efectivo.

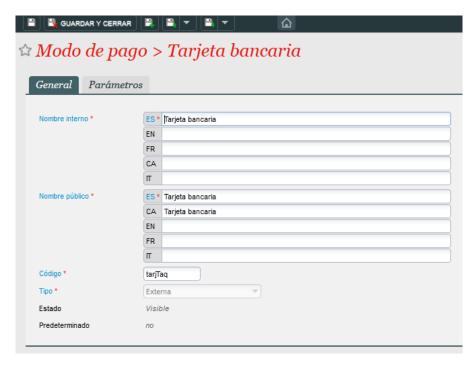


Figura 11. Configuración del modo de pago (en institución) Tarjeta Bancaria como pago externo.



En caso de seleccionar pago en espera la operación quedará marcada como pagada en SecuTix y será responsabilidad de la empresa facturar al cliente dicha cantidad por los medios que estime oportunos.

Si seleccionamos pago con cupón externo, aparecerá una ventana emergente en la cual podemos incluir el identificador de dicho cupón externo. Posteriormente, será responsabilidad de la empresa facturar la entrada al emisor de los cupones si estos no han sido facturados previamente.

Al finalizar el pago, si el modo de entrega está configurado como inmediato y sí se ha configurado el recibo del pedido como documento a enviar, se lanzará la impresión de las entradas a través de la impresora BOCA (o impresora de documentos) y el recibo a través de la impresora EPSON.

4. Devolución y cambio de entradas

Para llevar a cabo la devolución o cambio de entradas hay que, en primer lugar, recuperar el expediente de compra. Para ello el operador deberá ir a "Lista de expedientes" y, o bien introducir el número de expediente o pedido que le proporcione el cliente, o bien el email, número de contacto o nombre y apellidos del cliente (siempre y cuando la venta fuese nominal).

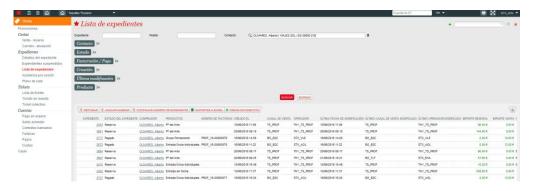


Figura 12. Búsqueda de expedientes por contacto.

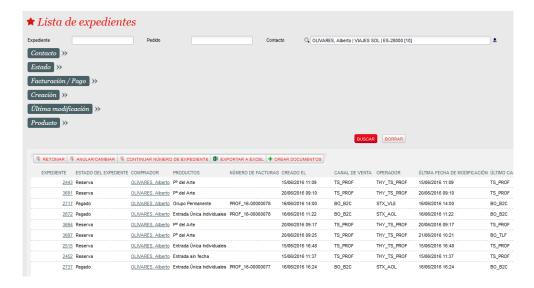


Figura 13. Búsqueda de expedientes por contacto (detalle aumentado).



Una vez identificado, pinchamos en el número de expediente para acceder a los detalles del mismo.



Figura 14. Detalle del expediente 2762.

Para realizar una devolución o cambio deberemos pinchar en "Continuar -> Anular/Cambiar expediente" si deseamos realizar cambios que incluyan a todos los productos del expediente.

Si, por el contrario, deseamos realizar un cambio sobre una parte de los productos del expediente, los seleccionamos y vamos a "Continuar → Anular / Cambiar selección".

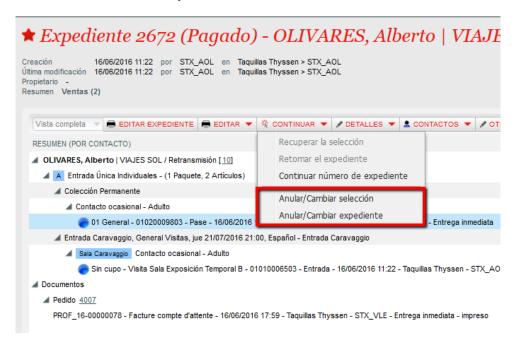


Figura 15. Anular / Cambiar expediente completo o productos dentro del mismo.

Al realizar esta acción el sistema nos llevará a la interfaz de venta en donde veremos, en la parte superior, los productos susceptibles a ser modificados, y en la parte inferior los productos por los que deseamos cambiarlos (o ningún producto en caso de realizar una devolución).



Para realizar una devolución bastará con indicar el modo en el que se reembolsará al cliente y el expediente quedará anulado.

En cambio si lo que se desea es realizar un cambio tenemos las siguientes posibilidades:

- Devolver una parte de las entradas: Seleccionamos los productos que se quieren devolver dentro de la pantalla "Detalles del expediente", pinchamos en "Continuar → Anular / Cambiar selección" y en la pantalla siguiente seleccionamos el modo de pago mediante el que se realizará el reembolso.
- Cambiar una entrada por otra: Seleccionamos los productos que se quieren cambiar dentro de la pantalla "Detalles del expediente", pinchamos en "Continuar → Anular / Cambiar selección" y en la pantalla siguiente pinchamos en la familia de productos que queremos añadir, buscamos el producto, seleccionamos la subcategoría y cantidad y lo añadimos a la cesta (al igual que se hace en un proceso normal de compra).
- Añadir más entradas: Pinchamos en "Continuar -> Continuar número de expediente".
 - Esta acción abrirá la interfaz de compra donde seguiremos el proceso normal de compra para añadir más productos al expediente.

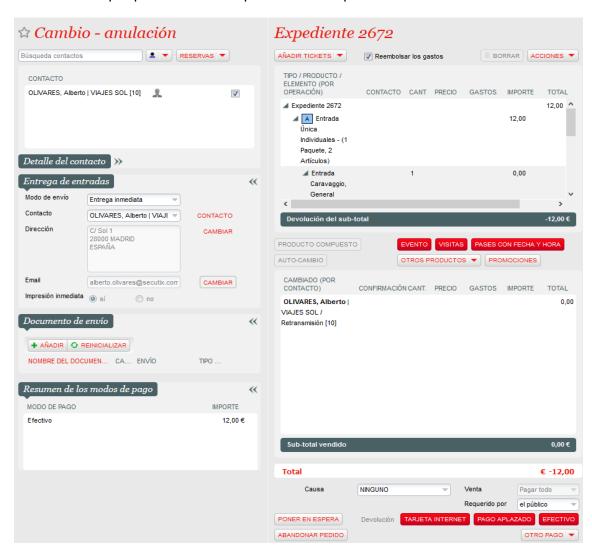




Figura 16. Anulación (devolución) de un expediente.



Figura 17. Retomar expediente para añadir más productos.

5. Impresión / Reimpresión de entradas

Desde la interfaz de taquilla es posible imprimir o reimprimir entradas que ya hayan sido impresas.

• *Impresión de entradas.* Para imprimir una entrada (que no se haya impreso previamente) debemos ir a "Editar → Editar Entradas".



Figura 18. Impresión de entradas (no impresas previamente).

Esta acción lanzará la ventana de impresión tal y como se aprecia en la imagen siguiente. Al pinchar en OK las entradas se imprimirán.



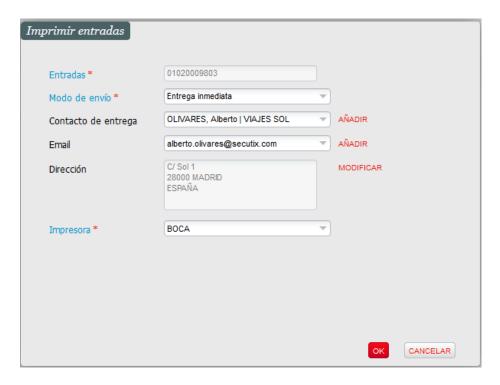


Figura 19. Ventana de impresión de entradas.

 Reimpresión de entradas. Si una entrada ya ha sido impresa existe la posibilidad de volverla a imprimir. Es importante tener claro que cuando una entrada se reimprime la entrada impresa anteriormente es anulada y se genera una nueva (con un código de barras diferente).



Figura 20. Reimpresión de entradas (ya impresas previamente).

 Descarga de entradas. Asimismo, también es posible descargar las entradas en PDF (siempre y cuando exista una plantilla de ticket en PDF para el producto en cuestión). Para ello vamos a "Otras funciones → Descargar tickets electrónicos". Esta acción abrirá el visor de PDF con los tickets incluidos en el expediente.





Figura 21. Descarga de billetes electrónicos (en formato PDF).

6. Arqueos parciales

Para realizar una retirada parcial de fondos en una caja el operador debe ir a "Cajas".

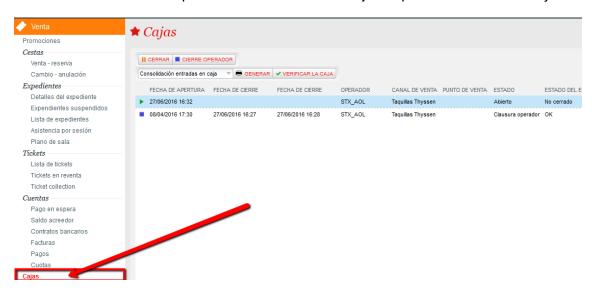


Figura 22. Menú de cajas dentro de la interfaz de taquillas.

Dentro de Cajas hacemos doble click en la caja que está abierta y en la ventana emergente pinchamos en "+Nuevo" y en la nueva ventana emergente vamos a "En Metálico". En el menú en el que se muestran las unidades de billete y moneda marcamos la cantidad retirada. Una vez indicada, guardamos y el arqueo quedará registrado en el sistema.





Figura 23. Menú para determinar una retirada parcial de fondos (se indica cantidad y billetes y monedas que la forman).

7. Emisión de facturas

Para emitir una factura sobre un pedido ya pagado (marcado como pagado en SecuTix, esto es importante ya que cuando se elija el modo de pago aplazado, o transferencia bancaria, en SecuTix el pedido estará pagado) debemos ir a lista de expedientes, buscar el expediente (ya sea por número de expediente, número de contacto, nombre de contacto o email de contacto). Una vez cargado el expediente, vamos a "Editar -> Crear factura".



Figura 24. Creación de factura desde la interfaz de taquilla.



8. Cierre de caja

Para realizar un cierre de caja vamos a "Cajas", pinchamos en la caja abierta y seguidamente en "Cierre operador". Confirmamos que deseamos cerrar la caja y en la ventana emergente vamos a "En Metálico" para indicar la cantidad total y los billetes y las monedas que la forman.



Figura 25. Lanzamiento del menú de cierre de caja.

Una vez completada la cantidad de efectivo, vamos a "Validación" y si las cantidades se han indicado de manera correcta el estado aparecerá como OK. En caso contrario se indicará la cantidad faltante. Para proceder al cierre, pichamos en "Validado" y seguidamente en "Cerrar Caja". Esta acción cerrará la caja y lanzará el informe con los detalles del cierre de caja.