

Formation Billetterie

Packages



LES MODULES DE FORMATION

1. Billetterie

- Matériel de caisse
- 2. Ticketshop et mobile
- 3. Gestion billetterie
- 4. Gestion de l'espace pro
- 5. Les produits
- 6. Stimulation des ventes
- 7. Distributeurs
- 8. Merchandising
- 9. Ventes simples
- 10. Ventes par partenaires
- 11. Ventes avancées
- 12. Gestion financière
- 13. Cashless et buvettes
- Contrôle d'accès SecuTix
- 3. CRM
- 4. InfoCentre



LES PRODUITS

1. Packages

- 2. Avantages
- 3. Cross selling



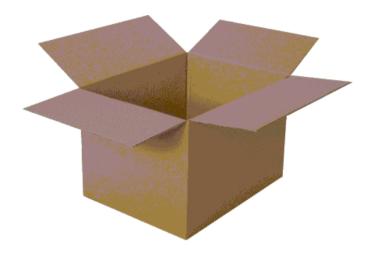
- Introduction
- Paramétrage
- Vente au guichet
- Vente Internet





INTRODUCTION

Généralités – Package



- Un package est un regroupement d'événements et/ou de produits de la billetterie.
- Les lignes d'un package peuvent porter sur tous types de produits (séances d'événement ou de visites, pass, articles boutique, prestations, parking)
- Tous les types de packages sont vendables aussi bien au guichet que sur le site internet.



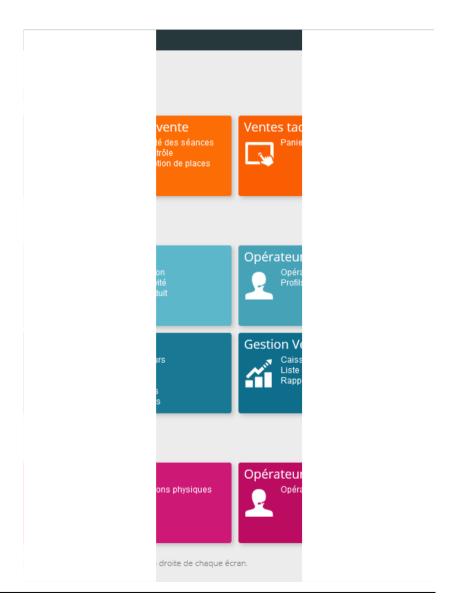
INTRODUCTION

Caractéristiques – Package

- Un package est caractérisé par :
 - Des lignes obligatoires ou optionnelles, et dépendantes les unes des autres.
 - Un quota

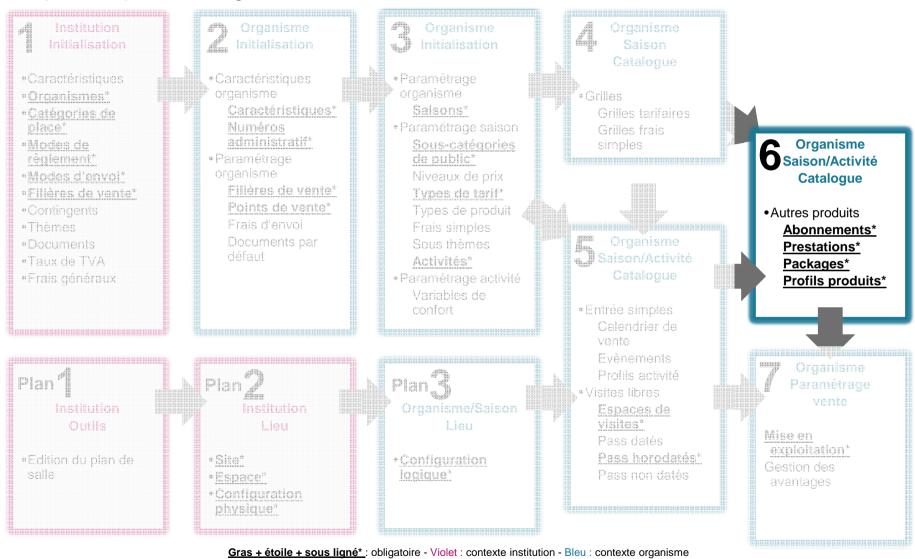


- Introduction
- Paramétrage
- Vente au guichet
- Vente Internet





Etapes de paramétrage





Création d'un package

- 1 Possibilité d'imprimer un badge avec ou sans les billets des produits contenus
- 2 Possibilité de définir une table de correspondance entre les catégories de place
- 3 Possibilité de définir un contingent exclusif: la vente d'un événement hors du package ne peut pas se faire sur ce contingent, alors que la vente d'un événement dans le package se fait exclusivement dans ce contingent.

NB : Si le contingent sélectionné n'est pas exclusif, tous les contingents autorisés sur la filière seront disponible.

Le contingent exclusif se définit dans Institution -> Initialisation -> Contingent.

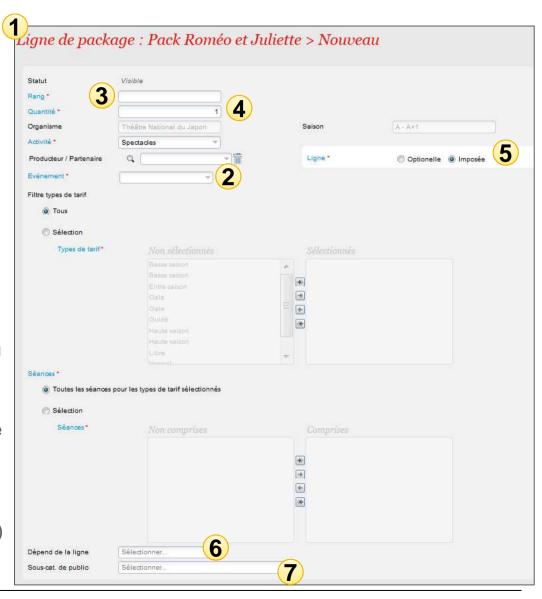




INTRODUCTION

Création des lignes du package

- 1 Pour chaque ligne, choix de la famille de produit
- Choix de l'événement ou du produit, puis de tout ou partie des séances ou des articles
- Ordre des lignes de package, pour leur affichage lors de la vente
- Saisie d'une quantité d'articles ou de places pour cette ligne (exemple 2 places pour le pack famille)
- Possibilité de rendre la ligne optionnelle ou imposée
- Possibilité de faire dépendre des lignes entre elles (le choix sur la 1ère ligne impose le choix sur les suivantes, par exemple choix de dates)
- Possibilité d'imposer la sous-catégorie de public de la ligne (tarif unique par exemple)





Types de lignes de package

- Ligne 1 : imposée et ligne mère
- Ligne 2 : imposée et dépendant de la première ligne, avec une sous-catégorie de public imposée
- Ligne 3 : optionnelle, avec une sous-catégorie de public imposée





Quota et catégories de place

- Quota : Quantité qu'il est possible de vendre le package
- Si le quota est «sans catégorie de place», il est possible de choisir une catégorie de place différente pour chaque ligne
- Si le quota est «avec catégorie de place», toutes les lignes du package sont de la même catégorie de place (en tenant compte de la table de correspondance)





Prix

- Possibilité de restreindre les sous-catégories de public proposés pour la vente du package
- Possibilité de choisir la grille tarifaire de base pour les événements (valeur par défaut) ou de choisir une sousgrille tarifaire
- Possibilité de modifier les prix des autres produits
- Possibilité de définir des frais simples, donc d'associer une grille de frais simple (déjà existante) pour une ou plusieurs filières de vente

Général

Lignes de package

Offres de base

Caractéristiques

1 Sous-catégories de public

Prix de base événement 2



3 Prix de base produits Frais simples 4

Catégories de place

Contrôle Accès

Synchroniser

Profils produit

Validation



Validation et mise en exploitation

Lier le produit à un profil produit pour l'associer aux filières de vente.

Après la validation, mettre le produit en exploitation pour qu'il soit

disponible à la vente.



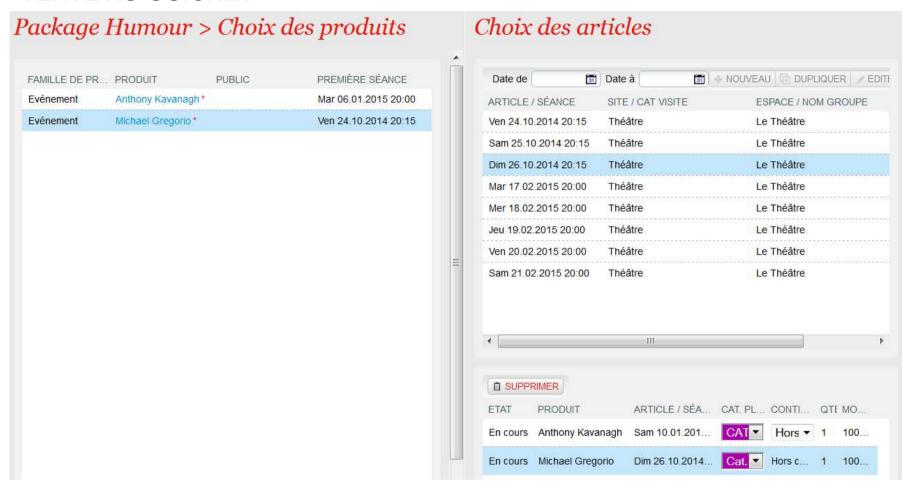


- Introduction
- Paramétrage
- Vente au guichet
- Vente Internet





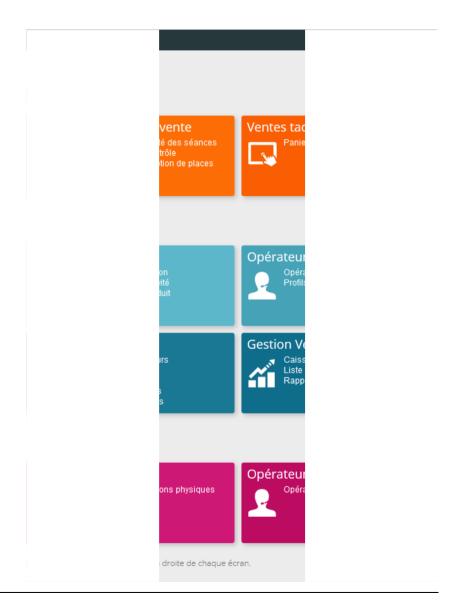
VENTE AU GUICHET



Au guichet, sélectionner le package souhaité, puis son contenu. Les lignes dépendantes sont ajoutées automatiquement en fonction de la date de la ligne mère.



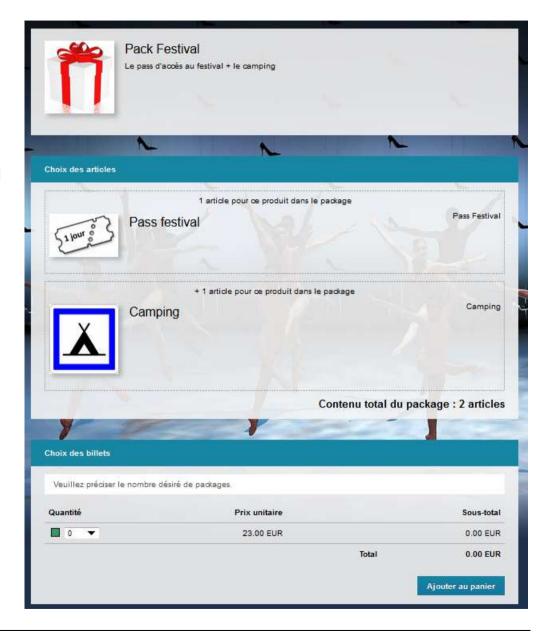
- Introduction
- Paramétrage
- Vente au guichet
- Vente Internet





VENTE INTERNET

Sur internet, l'internaute sélectionne son package, puis suit les instructions en fonction du type des lignes présentes dans le produit.





Fin.

www.secutix.com

